

# Job Opening

## RESPONSABLE GRANDS COMPTES

Country	France	Site	DEFTA SERVICES
Duration	Permanent	Functional Area	Commerce

DEFTA est un acteur majeur dans l'industrie de la création de pièces métalliques, nous concevons des solutions de pointe pour le secteur automobile en tant que fournisseur de rang 1 et plus largement dans le secteur industriel, répondant aux défis les plus complexes avec des méthodes toujours plus innovantes.

Fort de ses 1 000 collaborateurs, DEFTA est fortement implanté en Europe (France, Espagne, Slovaquie & Roumanie) et vise à poursuivre sa croissance en s'ouvrant constamment à de nouveaux marchés et en poursuivant son développement.

### Missions & Responsibilities :

- ✓ Mettre en place toutes les actions pour développer les ventes auprès des constructeurs automobiles et autres clients
- ✓ Satisfaire l'ensemble des exigences clients dans les meilleures conditions de rentabilité
- ✓ Gérer le portefeuille des Grands Clients et assurer le bon déroulement des transactions entre l'ensemble des parties
- ✓ Contribuer à la mise en place d'une stratégie commerciale efficace dans le but de fidéliser et satisfaire les clients
- ✓ Garantir la rentabilité des business gagnés jusqu'à la fin de vie des projets
- ✓ Implémenter des actions correctives pour assurer le niveau de rentabilité à la validation de l'offre finale
- ✓ Commercialiser des offres ou/des produits, notamment en :
  - Développant les parts de marché en France et à l'étranger
  - Gérant des réclamations et dysfonctionnements
  - Valorisant les aspects techniques et économiques du produit, des applications et de ses systèmes
  - Négociant les conditions commerciales et les accords-cadres client en collaboration avec sa Direction
  - Analysant la concurrence (prix, produit et offres de service) et les tendances du marché pour définir la politique tarifaire
  - Identifiant toutes les opportunités de nouveaux marchés en favorisant l'innovation en lien avec la R&D
- ✓ Réaliser le reporting des activités commerciales auprès de sa hiérarchie
- ✓ Effectuer les bilans de campagne

### Skills & Educational qualifications (R) Required (P) Preferred

#### Educational Qualifications :

- ✓ De formation Bac+5 de type école de commerce - Vous justifiez de 5 ans minimum dans un poste similaire, de préférence dans le secteur de l'automobile

#### Skills :

- ✓ Maîtrise des techniques commerciales, financières, d'achat et de marketing
- ✓ Excellente maîtrise des outils informatiques
- ✓ Excellente maîtrise de l'anglais
- ✓ Aisance relationnelle et sens de la négociation

### Contact

Contact : DANIEL Moïra  
Tel. : 01 60 42 70 89

Email : mdaniel@deftagroup.com  
Address : 10 rue de la Fontaine Rouge - 77 700 - CHESSY

Deadline for applications :

30/06/2024